

週次報告、MTG とりまとめ (2015/11/30 時点)

1. 各担当者の進捗報告、来週の予定

担当者 (部門)	今週の進捗	来週までの予定
Sizuya	<p>【大阪ラボ 305】</p> <p>そろそろ11月の電気代明細が来ている筈なので近いうちに取りにいきます。</p> <p>ものガレより机が2台不要になるので必要なら売却する旨の申し出があり、交渉の上買取承諾いたしましたのでお知らせします。</p> <p>ラボの電話(インターネット)回線ですが NTT フレッツ光で契約をする方向で進めます。月額 5,000 円強ぐらいになるかと。</p> <p>なおインターネット回線は無線経由でものガレと共用する予定です。</p> <p>【ken_ini さん/イプシロン実証テーマ関係】</p> <p>大変貴重な情報を提供いただきありがとうございます。</p> <p>参考にさせていただきます。</p>	
Ken_ini	(詳細別紙)	
KY	報告書作成しました (別添 1)	
機響屋	<p>ちょっと本職のほうで忙しい最中・・・ということ で止まっています。(ついでながら家庭の事情も発生 中)</p> <p>期待値は大変低いのですが、年末ジャンボ購入。当 たったらプロジェクト予算にも寄付の予定。</p>	

2. MTG とりまとめ (12/4)

・イプシロン関係

ヒアリングって年何回やってるんですか？あと事業化プラン無しは減点要素とはならない？>ken\_ini さん (bigben)

今回は締切がある公募だったのですが、通年公募ではいつヒアリングをやるのか分かりませんね。また、今回の公募は事業化へ向けた技術実証を目的とした公募だったので、全く事業化の道筋がないテーマは公募目的に合致しないと言われてしまったと思います。具体的な事業化プランが示せなくても、よかったと思いますが、加点要素を逃してしまいますね。なお、減点方式ではありません。(ken\_ini)

事業化前提だったら事業計画なきやまずハネられるな……定期的にヒアリングするほど JAXA の方も時間とれないでしょうし、チャンスをみつけて数こなすのも大事なのかもですね。ありがとうございます。>ken\_ini さん (bigben)

ちなみに、私が共同提案に加わったテーマでは、事業化の道筋は示しましたが、具体的な事業化プランは示せませんでした。遅くとも 1 月末までには採否が発表されるそうなので、それまでどきどきです。(ken\_ini)

市場ニーズとか踏まえたプランニングって体験しないとわからないですものね (bigben)  
相乗りできる数が限られる公募では厳しい選抜があると思いますが、今回のような公募では提案書の各項目がちゃんと書けてればそんなに厳しくないと思いますので、今回のような公募を狙って応募するのも手だと思います。(ken\_ini)

現状の SOMESAT 状況だと事業化ってのが厳しいなあ。無線機能や電源機能等、モジュール単位で別のプロジェクトと組み合わせてもらって経験するのもいいですね。(bigben)

そうですね。無線機は SOMESAT の強みになるのではないのでしょうか。(ken\_ini)

キューブサット枠で応募は検討するけど 幸いイプシロンのほうは部品/モジュール単位での応募も受け付けてるから最悪衛星本体ができなくてもすべてが無駄にならないようにできる.. (sizuya)

・イプシロンロケット打ち上げ機会公募について

この度、ご縁があってイプシロンロケットの打ち上げ機会公募に、とあるキューブサットのテーマを共同提案しました。

幾つか学びがあったので、SOMESATにも役立つと思い、ここに書けることをまとめておきます。

なお、以下に書くのは今回の公募に関してであり、将来の公募の際は方式等が変わっている可能性があることをご承知下さい。

・応募書類には、テーマの目的、実証内容、意義などをなるべく具体的に書く必要がある。それらを曖昧にしたり、ぼかしたり、婉曲的表現を使ったりすると、採用は難しいだろう。

・具体的な事業化プランがあると加点要素となる。また、事業化に向けた実証が目的の公募の場合、全く事業化への道筋がないと、公募目的に合致しないと言われてしまうだろう。

・提案書には別紙が添付できるが、審査会では半日で応募があったテーマを全て審査するらしいので、なるべく提案書のExcelフォーマットに具体的かつ簡潔に書くと有利。

・ヒアリングはお茶の水か筑波で受けられる。原則現地まで行く必要があるが、TV会議でも可。ヒアリングは審査会ではなく、むしろJAXAの技術者に審査会で通りやすくなるように色々教えてもらえる会。審査会では、ヒアリングに出席するJAXAの技術者よりも偉い人が審査する。

・ヒアリングを受けて、提案書や別紙を書き直し、ヒアリング前後にもらう「ヒアリングシート」「質問シート」に回答したものを添付して再提出する。つまり、提案書や別紙は締切後も書き直せるので、締切に間に合いそうにないからと言って諦めず、取りあえず提出することが重要。提出すれば、ヒアリングの時に色々教えてもらえる。

・応募者は「日本国政府機関、日本国内の機関、法人、団体及びそれに属する者」とあるので、所属組織は任意団体でもよく、必ずしも法人格は必要ないのかもしれない。しかし、応募書類に所属組織の公印を押す必要があるので、公印は用意する必要がある。また、新たに法人を設立しなくても、現存する法人の名前と公印を借りて応募する方法もある。

・いずれにせよ、採択される見込みがなくても、書類作成の過程やヒアリングで色々教えてもらったりして色々学べて経験を蓄積でき、現存する法人の名前と公印を借りるのであれば新たなつながりも出来るだろうし、一度応募にチャレンジしてみることが肝要だと思われる。(ken\_ini)

[法人に関してですが見解]

現存する法人の公印を借りる旨のご提案をいただきました。

本件試みとしては大変面白い案だと率直に思いました。

その上で可能性を考えてみましたが、

私としては自前の法人を立てる方向で進めたく思います。

理由としては

1. あくまで“本気の趣味”なので借りる相手方に迷惑をかけたくないため
2. 任意団体の自由度を保つため

(なお、上記理由を承知の上でご協力いただける既存法人があれば検討します。)(sizuza)

## 進捗報告

作成日：2015年11月29日

作成者：KY

### 1.先週からの進捗内容

#### ・ DEPLOYMENT SWITCH 検討

マイクロスイッチの候補としては D3C、D2F、D2MQ を挙げたが、それでもスペースが厳しいことがわかったので別のものを選択することにした。

検討の結果 B3SH 形(B3SH-A1R)が良さそうである。

### 2.今ある課題、問題

### 3.解決に向け困っていること

### 4.その他

### 5.次に試す項目

- ・ 回路図 CAD 等検討